



MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

RESPONSABLE DE PETITE ET MOYENNE STRUCTURE

COMPÉTENCES VISÉES

- > Organise et supervise l'activité, effectue la gestion commerciale et administrative d'une petite ou moyenne surface de vente dans ses dimensions techniques, humaines et financières, afin de développer la rentabilité selon la politique commerciale de l'entreprise ou de l'enseigne/marque.
- > Dirige la structure.

TITRE PROFESSIONNEL RESPONSABLE DE PETIT ET MOYENNE STRUCTURE NIVEAU III

PUBLIC CONCERNE

Tout public

PRÉ-REQUIS

Niveau IV validé

OBJECTIFS

- > Le titulaire de ce titre professionnel (niveau III) est capable d'animer une structure économique dans ses dimensions humaine, commerciale, production et financière.
- > Il (elle) organise le fonctionnement de la structure en conformité avec les objectifs qui lui sont donnés.
- > Il (elle) mobilise et gère les moyens humains, matériels, financiers et techniques, hiérarchise les priorités et gère les aléas.
- > Le (la) responsable de petite et moyenne structure exerce son activité de façon autonome, il (elle) est en relation avec les fournisseurs, les clients et les acteurs de l'environnement externe.

**> Animer une équipe :**

- Encadrer et animer une équipe,
- Organiser et assurer le fonctionnement d'une unité,
- Organiser et assurer la gestion opérationnelle des ressources humaines,
- Organiser et mettre en œuvre la gestion prévisionnelle des ressources humaines.

> Piloter les opérations commerciales et la production de biens et/ou services :

- Mettre en œuvre le plan marketing,
- Mettre en œuvre l'action commerciale,
- Assurer la gestion de la production de biens et/ou services,
- Gérer la qualité.

> Gérer les ressources financières :

- Contrôler l'activité comptable,
- Analyser les coûts de revient,
- Assurer la gestion financière.

**RECONNAISSANCE**

Titre professionnel du Ministère du Travail

**MODALITÉS PÉDAGOGIQUES**

> La pédagogie proposée est active et participative
> La méthode de travail s'appuie sur : les échanges d'expériences, les apports théoriques et des exercices pratiques de mise en situation.

**INTERVENANT(S)**

> Formateurs spécialisés dans le domaine

**DÉLAIS D'ACCÈS À LA FORMATION**

> Inscription définitive du candidat à la formation au plus tard 15 jours avant la date de démarrage la session de formation dans la limite des places disponibles.

**EFFECTIF**

Min : 6 Max : 10

**DURÉE**

> Durée minimum : 400 heures
> Durée maximum : 600 heures
Selon positionnement

**PRIX (NET DE TAXES)**

Sur devis

**MODALITÉS DE FINANCEMENT**

> Nous consulter

**LIEUX DE LA FORMATION**

> 3 allée Antoine Osète - 31100 Toulouse
> 40 avenue Jacques Douzans - 31600 Muret

**CONTACT**

> Toulouse
05 82 74 11 17 - tert31@ac-toulouse.fr
> Muret
05 34 46 10 95 - 31termur@ac-toulouse.fr